



**RÉPUBLIQUE
FRANÇAISE**

*Liberté
Égalité
Fraternité*



**RÉPUBLIQUE
FRANÇAISE**

*Liberté
Égalité
Fraternité*



**RÉPUBLIQUE
FRANÇAISE**

*Liberté
Égalité
Fraternité*



**RÉPUBLIQUE
FRANÇAISE**

*Liberté
Égalité
Fraternité*

greta CFA

AIN
RÉGION ACADÉMIQUE
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

greta CFA

AIN
RÉGION ACADÉMIQUE
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

greta CFA

AIN
RÉGION ACADÉMIQUE
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

greta CFA

LOIRE
RÉGION ACADÉMIQUE
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

Titre professionnel Assistant commercial



Objectifs

- Administrer les ventes et assurer le suivi de la supply chain
- Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise



Contenu de la formation

- Administration des ventes
- Suivi des opérations de la supply chain
- Suivi de la relation clientèle en français et en anglais
- Prévention et gestion des impayés
- Conception et publication des supports de communication commerciale
- Conception et actualisation des tableaux de bord commerciaux
- Organisation d'une action commerciale
- Réalisation de l'accueil d'une manifestation commerciale en français et en anglais

Type d'action
Formation continue

Lieu de formation
Lycée polyvalent Joseph-
Marie Carriat
1 rue DE CROUY
01011
BOURG EN BRESSE CEDEX

Date de session
Du 02/12/2024 au 11/07/2025

Chiffres clés 2023

68 % 79 % 67 %

de réussite de satisfaction d'insertion à 6 mois



Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.



Organisation

Rythme de la formation : journée , semaine

Durée indicative : 840

Durée totale en heures : 1050 heures

Nombre d'heures en centre : 840 heures

Nombre d'heures en entreprise : 210 heures

Effectif mini/maxi : 1 - 1

Modalités d'enseignement : formation mixte

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : n/a



Modalités pédagogiques

Matériel et moyens utilisés : E-Learning

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation :
Une mise en situation professionnelle ou une présentation d'un projet réalisé en amont de la session, un dossier professionnel dans lequel le candidat a consigné les preuves de sa pratique professionnelle,



Métiers visés

m1701 : administration des ventes

m1705 : marketing

d1401 : assistant commercial



Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : sans niveau d'accès

Prérequis : avoir un diplôme de niveau 4 ou une expérience en Assistanat de 2 à 3 ans
• Bonne maîtrise de l'outil informatique • Aisance dans la communication écrite et orale, qualités relationnelles • Qualités d'analyse, rigueur, méthode

Modalités d'accès : admission après test , admission sur dossier

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien • Accompagnement dans la recherche d'entreprises • Condition d'ouverture de la formation

Eligible au CPF : oui

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+ : les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.



Financement

Tarif global indicatif : Selon cas € TTC

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



Financeurs



Nos labels



Niveau de sortie niveau 5 (Bac +2 BTS ou DUT)	Spécialités de formation NSF 324t : Saisie, mise en forme et communication des données 312m : Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP35031	Nom du certificateur Ministère du Travail, du Plein emploi et de l'Insertion	Date certification 06/11/2020	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 04/04/2025
					Formation certifiante Oui	



Contact Formation

GRETA CFA l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lain>

Titre professionnel Assistant commercial





Objectifs

- Administrer les ventes et assurer le suivi de la supply chain
- Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise



Contenu de la formation

- Administration des ventes
- Suivi des opérations de la supply chain
- Suivi de la relation clientèle en français et en anglais
- Prévention et gestion des impayés
- Conception et publication des supports de communication commerciale
- Conception et actualisation des tableaux de bord commerciaux
- Organisation d'une action commerciale
- Réalisation de l'accueil d'une manifestation commerciale en français et en anglais

Type d'action
Formation continue

Lieu de formation
Lycée polyvalent Arbez
Carme - Lycée des métiers de
la plasturgie et des outillages
1 rue PIERRE ET MARIE CURIE
01100
BELLIGNAT

Chiffres clés 2023

68 % 79 % 67 %

de réussite de satisfaction d'insertion à 6 mois



Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.



Organisation

Rythme de la formation : journée , semaine

Durée indicative : 840

Durée totale en heures : 1050 heures

Nombre d'heures en centre : 840 heures

Nombre d'heures en entreprise : 210 heures

Effectif mini/maxi : 1 - 1

Modalités d'enseignement : formation mixte

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : n/a



Modalités pédagogiques

Matériel et moyens utilisés : E-Learning

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation :
Une mise en situation professionnelle ou une présentation d'un projet réalisé en amont de la session, un dossier professionnel dans lequel le candidat a consigné les preuves de sa pratique professionnelle,



Métiers visés

m1701 : administration des ventes

m1705 : marketing

d1401 : assistant commercial



Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : sans niveau d'accès

Prérequis : avoir un diplôme de niveau 4 ou une expérience en Assistanat de 2 à 3 ans
• Bonne maîtrise de l'outil informatique • Aisance dans la communication écrite et orale, qualités relationnelles • Qualités d'analyse, rigueur, méthode

Modalités d'accès : admission après test , admission sur dossier

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien • Accompagnement dans la recherche d'entreprises • Condition d'ouverture de la formation

Eligible au CPF : oui

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+ : les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.



Financement

Tarif global indicatif : Selon cas € TTC

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



Financeurs



Nos labels



Niveau de sortie niveau 5 (Bac +2 BTS ou DUT)	Spécialités de formation NSF 324t : Saisie, mise en forme et communication des données 312m : Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP35031	Nom du certificateur Ministère du Travail, du Plein emploi et de l'Insertion	Date certification 06/11/2020	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 04/04/2025
					Formation certifiante Oui	



Contact Formation

GRETA CFA l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lain>

Titre professionnel Assistant commercial





Objectifs

- Administrer les ventes et assurer le suivi de la supply chain
- Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise



Contenu de la formation

- Administration des ventes
- Suivi des opérations de la supply chain
- Suivi de la relation clientèle en français et en anglais
- Prévention et gestion des impayés
- Conception et publication des supports de communication commerciale
- Conception et actualisation des tableaux de bord commerciaux
- Organisation d'une action commerciale
- Réalisation de l'accueil d'une manifestation commerciale en français et en anglais

Type d'action
Formation continue

Lieu de formation
Lycée professionnel
Alexandre Bérard - Lycée des
métiers de l'énergie et de
l'habitat
223 rue ALEXANDRE BERARD
01500
AMBERIEU EN BUGEY

Date de session
Du 20/02/2023 au 31/10/2023

Chiffres clés 2023

68 % 79 % 67 %

de réussite de satisfaction d'insertion à 6 mois



Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.



Organisation

Rythme de la formation : journée , semaine

Durée indicative : 840

Durée totale en heures : 1050 heures

Nombre d'heures en centre : 840 heures

Nombre d'heures en entreprise : 210 heures

Effectif mini/maxi : 1 - 1

Modalités d'enseignement : formation mixte

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : n/a



Modalités pédagogiques

Matériel et moyens utilisés : E-Learning

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation :
Une mise en situation professionnelle ou une présentation d'un projet réalisé en amont de la session, un dossier professionnel dans lequel le candidat a consigné les preuves de sa pratique professionnelle,



Métiers visés

m1701 : administration des ventes

m1705 : marketing

d1401 : assistant commercial



Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : sans niveau d'accès

Prérequis : avoir un diplôme de niveau 4 ou une expérience en Assistanat de 2 à 3 ans
• Bonne maîtrise de l'outil informatique • Aisance dans la communication écrite et orale, qualités relationnelles • Qualités d'analyse, rigueur, méthode

Modalités d'accès : admission après test , admission sur dossier

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien • Accompagnement dans la recherche d'entreprises • Condition d'ouverture de la formation

Eligible au CPF : oui

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+ : les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.



Financement

Prix horaire indicatif : 15 €/h TTC

Tarif global indicatif : 15750 € TTC

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



Financeurs



Nos labels



Niveau de sortie niveau 5 (Bac +2 BTS ou DUT)	Spécialités de formation NSF 324t : Saisie, mise en forme et communication des données 312m : Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP35031	Nom du certificateur Ministère du Travail, du Plein emploi et de l'Insertion	Date certification 06/11/2020	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 04/04/2025
					Formation certifiante Oui	



Contact Formation

GRETA CFA l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lain>

Titre professionnel Assistant commercial





Objectifs

- Administrer les ventes et assurer le suivi de la supply chain
- Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise



Contenu de la formation

- Administration des ventes
- Suivi des opérations de la supply chain
- Suivi de la relation clientèle en français et en anglais
- Prévention et gestion des impayés
- Conception et publication des supports de communication commerciale
- Conception et actualisation des tableaux de bord commerciaux
- Organisation d'une action commerciale
- Réalisation de l'accueil d'une manifestation commerciale en français et en anglais

Type d'action
Formation continue

Lieu de formation
Pôle de Formation
Personnalisée / Montbrison
2 AVENUE PAUL CEZANNE
42600
MONTBRISON

Date de session
Du 01/12/2023 au 02/08/2024
Du 15/03/2025 au 15/11/2025

Chiffres clés 2023

50 % 100 %
de réussite de satisfaction



Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.



Organisation

Rythme de la formation : journée , temps plein

Durée indicative : Durée donnée à titre indicatif, adaptée selon parcours individuel

Durée totale en heures : 1170 heures

Nombre d'heures en centre : 860 heures

Nombre d'heures en entreprise : 210 heures

Effectif mini/maxi : 4 - 12

Modalités d'enseignement : formation mixte

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : Formation en centre complétée de périodes de stage



Modalités pédagogiques

Méthodes pédagogiques : Cours du jour. Formation en présentiel, mixte

Matériel et moyens utilisés : Support pédagogique remis au participant ,Logiciel visé par la formation

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Évaluation en Cours de Formation , entretien avec un jury, dossier professionnel, épreuves avec mise en situation professionnelle . Ces évaluations permettent la validation du titre complet ou d'un ou plusieurs blocs de compétences ou CCP.



Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : sans niveau d'accès

Prérequis : avoir un diplôme de niveau 4 ou une expérience en Assistanat de 2 à 3 ans • Bonne maîtrise de l'outil informatique • Aisance dans la communication écrite et orale, qualités relationnelles • Qualités d'analyse, rigueur, méthode

Pré-inscription auprès du GRETA CFA Loire. Recrutement sur dossier, test et entretien. Inscription validée à la réception de l'accord de prise en charge du financement de la formation.

Délais d'accès : Candidature possible 6 mois avant le début de formation et jusqu'au début de la formation sous réserve de places disponibles.

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+ : les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+



Financement

Prix horaire indicatif : 11 €/h TTC

Modalités de financement : formation financée par Pôle Emploi sous réserve d'éligibilité , individuel payant , , mon compte formation , , projet de transition professionnelle

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



Nos labels



Niveau de sortie niveau 5 (Bac +2 BTS ou DUT)	Spécialités de formation NSF 324t : Saisie, mise en forme et communication des données 312m : Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP35031	Nom du certificateur Ministère du Travail, du Plein emploi et de l'Insertion	Date certification 06/11/2020	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 04/04/2025
					Formation certifiante Oui	



Contact Formation

GRETA CFA Loire
41 bis rue de la Jomayère - CS 70010
42009 SAINT-ETIENNE Cedex 2
04 77 32 48 02
greta-cfa.loire@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-loire>