



BTS Commerce international



Objectifs

- Développer la relation commerciale dans un environnement interculturel
- Mettre en œuvre des opérations internationales
- Participer au développement commercial international



Contenu de la formation

- Exploitation des données clients/fournisseurs
- Gestion de la relation commerciale internationale
- Échanges en français et en anglais dans des contextes interculturels
- Coordination des services
- Animation d'un réseau professionnel
- Organisation, contrôle et suivi de la réalisation d'un contrat international
- Évaluation des conséquences des choix opérés
- Mesure des risques, gestion de leur couverture, gestion des sinistres et litiges
- Contrôle et suivi des processus et de la chaîne documentaire
- Évaluation des prestations de service et des offres fournisseurs
- Proposition de pistes d'amélioration de la gestion des opérations
- Conception et analyse des tableaux de bord de suivi de la gestion des opérations
- Veille sur l'environnement global de l'entreprise
- Analyse et synthèse des informations sur un marché cible
- Recensement et identification des modalités de déploiement sur un marché cible
- Mise en œuvre des démarches d'adaptation liées au développement international de l'entreprise
- Prospection commerciale

Type d'action
Apprentissage

Lieu de formation
Lycée général et
technologique Pierre
Brossolette
1 esplanade Agnès Varda
69100
VILLEURBANNE

Date de session
Du 02/09/2024 au 10/07/2026

**FORMATION
EN
ALTERNANCE**

Chiffres clés 2023

91 % 78 % 37 % 62 %

de réussite de satisfaction d'insertion à 6 mois de poursuite d'études



Les points forts de la formation

Complémentarité avec la voie scolaire



Organisation

Rythme de la formation : temps plein

Durée indicative : 2 ans

Durée totale en heures : 3214 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Nombre d'heures en entreprise : 1864 heures

Effectif mini/maxi : 12 - 16

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes



Modalités pédagogiques

Parcours de formation : en groupe

Équivalence et passerelles: Non défini.

Méthodes pédagogiques : Cours théoriques et mise en situation professionnelle.

Matériel et moyens utilisés : Plateaux techniques, salles informatiques
Intervenants : formateurs spécialisés dans le domaine et enseignants Éducation nationale...

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôle en cours de formation, évaluations tout au long de la formation

Possibilité de valider des blocs de compétences : non



Métiers visés

d1401 : assistantat commercial



Poursuite d'études

Licence pro commerce vente.



Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)

Prérequis : Être titulaire d'un niveau 4

Modalités d'accès : admission après entretien , admission sur dossier

Délais d'accès : Via Parcoursup, ouverture de la plateforme en décembre, formulation des vœux en janvier.

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+ : les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.



Financement

Prix horaire indicatif : 11 €/h TTC

Tarif global indicatif : 15120 € TTC

Financements possibles : Prise en charge des frais de formation et de rémunération dans le cadre du contrat d'apprentissage

Modalités de financement : contrat d'apprentissage , le prix de cette formation est déterminé en fonction du parcours de formation

[Nos Conditions Générales de Vente](#)



Nos labels



Niveau de sortie	Spécialités de formation NSF	Code RNCP/RS	Nom du certificateur	Date certification	Accessible par la VAE	Mise à jour
niveau 5 (Bac +2 BTS ou DUT)	312 Commerce, vente	RNCP35800	Ministère de l'Enseignement supérieur et de la Recherche	22/07/2021	Oui	22/11/2024
					Formation certifiante	
					Oui	



Contact Formation

GRETA CFA Lyon Métropole
41 rue Antoine Lumière
69008 LYON
04 78 78 84 84
contact.greta.lyonmetropole@ac-lyon.fr

Monsieur SURLES Sébastien
Conseiller(ère) en formation continue
sebastien.surles@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lyon-metropole>